



# 実直

— jicchoku —

「愚直に無骨に、仕事を積み上げてきました」  
 ゼロからのスタートだったという事業の歩みを、  
 江口社長はそのように振り返る。  
 情に熱く仕事熱心な社長は、人との縁を大事に実績を重ね、  
 その中で仕事の幅が広がり、人が増え、事業が安定感を増していった。  
 「今は限られた時間の中で、いかに思いを形に変えていくかが私の目標。  
 その実現のため、一分、一秒さえ無駄にたくありません」と社長。  
 さらになる高みを目指し、社長は今後も実直に、ストイックに励み続けていく。

## 解体・土木工事、金属屑取扱をメインに 実直に仕事と向き合い盤石な体制を築く

徳島県吉野川市を拠点に、解体工事業・土木工事業・金属屑取扱業をメインに多岐にわたる事業を手掛けている「吉野川金属」。約10年前に同社を設立した江口社長は、様々な業容にて経験を蓄積してきた経験豊富な人物だ。実直に仕事と向き合い、人とのつながりを大切に歩んでいる社長のもとをタレントのダンカン氏が訪問し、足跡を交えたお話を伺った。

「10年ですか！ そうした人の縁は、かけがえない財産ですね。本当にそう思います。また、私は限られた時間の中で、自分の思いを形に変えていきたいと思っています。一分、一秒も無駄にしたくない。そういう意味では有限である時間との戦いであり、それが日々励む原動力になっているように思いますね。」  
 — ストイックに励んでおられる。現在、従業員さんは何名おられます？  
 約10名です。35〜45歳くらいの従業員で、求人で募集を掛け、一人ずつ増やしていききました。なお、事務は妻が手伝ってくれています。従業員に伝えているのは、「お客様にご満足いただけるよう、良い仕事を尽くしてほしい」ということ。また、「良い仕事をするための働きやすい職場作りを会社が考えていくので、積極的に意見を出してほしい」とも伝えていきますね。」  
 — 今の時代は働き方改革で厳しいこともあると思いますが、従業員の皆さんに対して、心掛けておられることはありますか。  
 まずは福利厚生面を充実させることですね。また、時間厳守で早目に帰すことで、心と身体をリフレッシュさせ、翌日も皆が頑張れるようにと心掛けています。当社は解体業や土木業を手掛ける仕事柄、安全の確保にも最大限注意していますよ。」  
 — 最後に、今後の展望を伺います。  
 信頼する人材と共に盤石な体制を敷いて、会社のさらなる安定化に努めたいと思います。徳島市内の広い場所に自社ビルを建てるのが夢の一つですね。あと10年で創業20周年を迎えますので、そこを一つの目標に据え、さらなる飛躍を目指して、これからも励んでいきたいと思っています。」



## 株式会社 吉野川金属

徳島県吉野川市鴨島町山路字東原 1564 番地 1

建設業許可 徳島県知事 (般-02) 第77183号  
 土木工事業・とび・土工工事業・石工事業・鋼構造物工事業  
 舗装工事業・しゅんせつ工事業・水道施設工事業・解体工事業  
 産業廃棄物収集運搬業許可 徳島県知事 第3600219792号  
 古物商許可 徳島県公安委員会 第801080000460号  
 金属屑取扱業 徳島県公安委員会 第徳警吉20号  
 製鉄・非鉄・鋳物・一般鋼材・各種鉄・アルミ・ステンレス・銅・真鍮

特別対談

株吉野川金属  
代表取締役

## 江口 佳宏 × ダンカン

ゲスト  
インタビューアー

「まずは、江口社長の足跡から伺います。徳島県徳島市の出身です。社会人の第一歩は税理士事務所に就職して経理畑を歩み、その後は様々な業種で多岐にわたる経験を積ませていただきました。そして44歳の時に一念発起して会社を興したのが今から約10年前の話です。私は以前、徳島市内の解体工事業・土木工事業の会社で経理・営業を約10年経験したことがありまして、スタート当初はその経験を活かす形で、リサイクル・スクラップ事業を始めました。今はそこに付随した土木解体工事など、より幅広い事業を手掛けています。」  
 — 社長は当初より独立の意志をお持ちだったのでしょうか。  
 元々はありませんでした。様々な仕事に携わる中で、「自分の手でお客様に支持される会社を創りたい」という考えを持つようになり、経験を積み中で会社の運営を任せていただくようになり、「自分の手で一から事業を手掛けられるのではないか」と考えたことも、独立に至った理由の一つでした。最初はほぼ一人でのスタート。当初は仕事の確保に苦労し、営業に回っても上手くいかず、夜中まで悩むこともありました。ただ、人間真剣にやっていると活路を見出せるもので、1年ほどしたところで、道が拓けてきたのです。」  
 — ほう。と言いますと……  
 私は県内の各事業所の所長さん宛に創業案内を送付し、その反応があったところに営業を掛けていました。営業をするに至る確率は50件に1件程度に過ぎませんでした。が、やがて直接お会いして仕事を任せていただけるようになったのです。そして数年ほど努める中で「事業を続けていける」と

様々な場面で周りの方々に助けられました。また、人とのつながりを何より大事にしています。中でも経営者の方々に本当にお世話になってきました。仕事に対しての取り組み方や考え方などにおいて共感できる社長さんで、かなり長くお付き合いをさせていただいている方もいます。一番長い方では、創業当時、10年前からのお付き合いになるんですよ。」  
 — 努力の賜物ですね。厳しい中、よく耐えられたと思います。  
 今振り返っても、独立当初が一番苦労した時期でした。お客様もいないところからのスタートでしたから、最初にお取引させていただいたお客様からは、忘れられませんでした。今もそちらとはお取引をさせていただいて、本当にありがたい限りです。ゼロからの縁を紡いでこられたのです。社長ご自身がお仕事において大切にされていることは何でしょう。  
 様々な場面で周りの方々に助けられました。また、人とのつながりを何より大事にしています。中でも経営者の方々に本当にお世話になってきました。仕事に対しての取り組み方や考え方などにおいて共感できる社長さんで、かなり長くお付き合いをさせていただいている方もいます。一番長い方では、創業当時、10年前からのお付き合いになるんですよ。」

### GUEST COMMENT

「江口社長は本当に仕事熱心な方で、夜遅くまで仕事をしているために奥様がついつい心配してしまうこともあった。お体に気をつけて、その情熱を武器に歩みを進めていってくださいね！」

